

## **חברת טראקנט משלימה את הנתיב היבשתי למפרץ הפרסי; חותמת על הסכם שינוע לדלקים ומוצרים נלווים מהים התיכון לארצות ערב דרך נמלי ישראל**

- להערכת החברה, בהנחה לכמויות האלה, מדובר ב-800 משאיות בכל חודש.

- המדובר בקו ההמשך (pick & rall) של הנתיב היבשתי אותו מפעילה החברה בחודשים האחרונים בהצלחה.

- טראקנט וחברה מהמפרץ הפרסי יקיימו במסגרת ההסכם פיילוט (POC) לאחריו ידונו הצדדים בהסכם שיכלול בלעדיות על ההספקה של החברה, כ-34 אלף טון בחודש, ובהיקף כללי של כ-2 מיליון טון דלקים במהלך תקופה של 5 שנים.

**לדברי חנן פרידמן, מנכ"ל טראקנט:** "לאור הצלחת הקו היבשתי שאנו מפעילים בין המפרץ הפרסי לנמלי ישראל בחודשים האחרונים, הנותן מענה לסחורות המבקשות אלטרנטיבה מהירה ובטוחה לנתיבי השיט המאויימים על ידי החות'ים, אני שמח לבשר על הסכם פיילוט ראשון מסוגו, לבחינת התכנות להעברת כמויות גדולות של דלק ומוצרי הנלווים מהכיוון ההפוך: מהים התיכון, דרך נמלי ישראל וממנה לארצות ערב והמפרץ הפרסי.

המדובר בהשלמת הנתיב המעגלי, שתאפשר את שילובה של המערכת של טראקנט המתמחה בהתאמת מטענים למובילים ריקים.

אנו גאים להמשיך ולהוביל את מהפכת שילוח האקספרס שמכוונת להפוך את ישראל לצומת מרכזי לסחר בינלאומי".

**ישראל 6 למרץ 2024, ישראל, (ת"א: טראנט)** החברה מתכבדת לדווח כי ביום 5 במרץ 2024 נחתם הסכם פיילוט ומזכר הבנות להסכם מסגרת מפורט ובלעדי בין החברה לבין חברה מהמפרץ הפרסי, המתמחה בהובלה, אספקה ואחסון דלקים מזוקקים ומוצרים נלווים, שעיקריו כדלקמן:

על פי ההסכם הפיילוט בכוונת הצדדים להתקשר בהסכם מסגרת מפורט ובלעדי על פיו החברה תשמש כספק בלעדי של שירותים לוגיסטיים, באמצעות פלטפורמת טראקנט, להובלת דלקים מהים התיכון עבור השותף העסקי לשם הספקתם ללקוח של השותף העסקי במדינה במזרח התיכון.

הצדדים הסכימו לבצע פיילוט לבחינת יכולות החברה ויעילות פלטפורמת טראקנט בארגון, ניהול והוצאה לפועל של הובלות דלקים מנמלי הים התיכון של ישראל למתקן ייעודי במדינה במזרח התיכון על ידי ביצוע הזמנת הובלה של משלוח יחיד של כ- 33,000 ליטר דלקים, בתמורה לסכומים שנקבעו בהסכם הפיילוט.

במסגרת הפיילוט והסכם המסגרת (ככל שייחתם) יכללו שירותי פלטפורמת טראקנט דיגיטציה של הובלת המטענים, מעקב בזמן אמת אחר משאיות ומצב המשלוחים, חישובי פליטות לכל משלוח ועוד.

בהסכם הפיילוט התחייב השותף העסקי כי במשך תקופה של 180 יום ממועד חתימתו ימנע השותף העסקי מלהעסיק גורם אחר שאינו החברה בביצוע הפיילוט או הספקה דומה של דלקים על פי הסכם ההספקה.

בכפוף להצלחת הפיילוט, הצדדים ינהלו מו"מ לחתימה על הסכם המסגרת המפורט, וזאת במהלך תקופת הבלעדיות, אשר ככל שיידרש לצורך השלמת ניהול מו"מ בתום לב בין הצדדים, תהא ניתנת להארכה ב- 90 יום נוספים. כמו כן הצדדים יבחנו את אפשרות השקעה של השותף העסקי בחברה או כל צורה אחרת של שיתוף פעולה בין הצדדים שתוסכם ביניהם.

המשא ומתן על הסכם המסגרת, יתבסס על הוראות הסכם הפיילוט ועל תנאי בלעדיות ביחס לכל הסכם ההספקה של השותף העסקי בהיקף של כ- 34 אלף טון בחודש ובהיקף כולל של כ- 2 מיליון טון דלקים במהלך תקופה של 5 שנים. בהנחה והסכם המסגרת אכן יחתם ביחס לכמויות הדלקים האמורות, הדבר יצריך, על פי הערכת החברה, הובלה בכ- 800 מכליות בחודש.

#### **אודות החברה:**

טראקנט אנטרפרייז (Trucknet Enterprise) הנה חברת iPaaS (integration platform as a service) - פלטפורמת All In One, דיגיטלית, מבוססת ענן, המאפשרת לחברות תחבורה ולוגיסטיקה הפחתה בעלויות ההובלה וחסכון במשאבים באמצעות אופטימיזציה של משלוחים בכל סוגי התחבורה, תוך שימוש בבינה מלאכותית (AI), בינה עסקית (BI) ולמידת מכונה (ML).

הפלטפורמה - ששמה לה למטרה לייסד מערך מקצועי ייחודי בתחום התחבורה השיתופית - כוללת ממשקי ניהול המותאמים עבור הנהגים והלקוח הסופי, מערכת מכרזים חכמה, יכולת התאמה אוטומטית על בסיס

מיקום בין משאיות למטענים, פתרון תשלום קל ומהיר לשוק ה-B2B, ומערכת מקוונת לחישוב פליטות CO2 של ציי רכב.

התוכנה של טראקנט, מתממשת עם כלל מערכות סידור העבודה (TMS) ומערכות הטלמטיקה המובילות, או מאפשרת הטמעת מערכת TMS מקורית, ובכך מאפשרת לחברות ההובלה אופטימיזציה וויזביליות מלאה בניהול ציי הרכב, תוך שימוש במסמכי שילוח דיגיטליים (e-CMR), המקנים חיבוריות מלאה, ניטור ושקיפות.

הפתרון של טראקנט, שהנו פתרון המותאם אישית עבור צרכיו של כל לקוח (Tailor Suite), מאפשר אוטומציה ואופטימיזציה מושלמת עבור תובלה יבשתית לחברות המנהלות ציי רכב מסחריים וצרכנים של שירותי לוגיסטיקה, תוך שיפור היעילות, שיפור הניטור והמעקב אחר תהליך השילוח בזמן אמת, וכתוצאה מכך, הוזלה משמעותית בעלויות, הגדלת הרווחיות ואפשרות להוזלת מחיר השירות עבור החברות המשתמשות.

האקוסיסטמה השיתופית המחברת בין משאיות למטענים, מקטינה את הנסועה הריקה (Empty Miles) וכפועל יוצא, את כמות המשאיות בכבישים ועל כן גם את פליטת המזהמים, הפגיעה באיכות הסביבה, ומספר תאונות הדרכים בהן מעורבות משאיות. היא עושה כן באמצעות ממשק תיעודף אוטומטי של רכבים זמינים עם חברות אחרות בתחום התחבורה והלוגיסטיקה, על ידי ביצוע התאמה חכמה על בסיס מיקום בין משאיות ריקות לבין מטענים. נתוני המשאיות הריקות בעולם עומדים כיום על 27% באירופה, 36% בארצות הברית ו-46% באסיה.

סקר שנערך ב-2021 על ידי ה-TIAA-CREF (Teachers Insurance and Annuity Association of America) מצא כי כמחצית מהמשקיעים מחזיקים כיום ב"השקעות אחראיות" (ESG), המבקשות לקדם ערכים חברתיים וסביבתיים (Impact Investing), בהבין כי שווי ההשקעה אינו נמדד כיום בתשואה לבדה. הפתרון שמציעה טראקנט הוא, לפיכך- WIN WIN WIN מושלם, עבור חברות המטמיעות את הפלטפורמה שלה, כמו גם עבור המשקיעים בה, וכמובן לאיכות הסביבה.

טראקנט פועלת בשוק התחבורה והלוגיסטיקה הבינלאומי ששווי מוערך בכ-19.36 טריליון דולרים, ונכון לשנת 2021 לחברה כחצי מיליון משאיות וכ-5,000 חברות רשומות מרחבי העולם.

מאז הנפקתה בבורסת תל אביב באפריל 2021, חתמה החברה על שורת הסכמים עם מפעלים, חברות וארגוני לוגיסטיקה משמעותיים ברחבי אירופה וארה"ב, ביניהם הסכמי פעילות מול: Saint C.S PPG ROMANIA S.A, HOCHLANS, FARMEC, CARPATINA BEVERAGES S.A, KYNITA, DSV, Gobain.

החברה משווקת בנוסף פתרונות המשולבים בטכנולוגיה שלה לחסכון בדלק והפחתת פליטות בציי רכב גדולים, בהם: Trucknet smart catalyst, ממיר הדלק הקטליטי שנמצא בניסוי מעבדה שערך צה"ל, כחוסך 7% מתצרוכת הדלק במנועי סולר, המתבטאת בירידה של עד 45% בפליטות המזהמות.

טראקנט היא גם המשווקת של מערכת מיפוי מקוונת מקצועית של PTV group, המיועדת לגופים, אתרים ואפליקציות העושים שימוש בשירותי מיפוי מקוונים, לאופטימיזציה של תכנון נתיבי תנועה, סנכרון לוחות זמנים של תנועה, שילוח, עבודות בכבישים, וכן מערכת מיפוי וחישוב נתיבים ייעודית למשאיות ואוטובוסים.

החברה שהוקמה בשנת 2016 על ידי מר חנן פרידמן, המכהן כמנכ"ל החברה, מעסיקה למעלה מ-40 עובדים הפרוסים במשרדים בצרפת רומניה וישראל.