



TRUCKNET

THE PERFECT MATCH
Logistics and transportation

מצגת לשוק הון דצמבר 2021

מידע צופה פני עתיד

המידע הכלול במצגת זו "המידע" וכל מידע אחר שיימסר במסגרת המצגת מוצע למטרת נוחות בלבד ואינו ממצה את מלוא הנתונים אודות טראקנט אנטרפרייז בע"מ ("החברה") ופעילויותיה, ואינו מחליף עיון בדוחותיה התקופתיים והמיידיים של החברה, כפי שידווחו לרשות ניירות ערך ולבורסה לניירות ערך בתל אביב בע"מ ("הבורסה"), לרבות התשקיף להנפקה.

מצגת זו אינה מהווה הצעה לרכישה או מכירה או הזמנה לקבלת הצעות לרכישת ניירות ערך והיא מיועדת למסירת מידע בלבד. הצעה כאמור תיעשה אך ורק בכפוף להוראות הדין, לאחר קבלת ההיתרים הנדרשים לכך מרשות ניירות ערך והבורסה.

המידע המובא במצגת זו אינו מהווה בסיס לקבלת החלטת השקעה, ואינו מהווה המלצה או חוות דעת, וכן לא תחליף לשיקול דעת של משקיע פוטנציאלי מצגת זו איננה כוללת את מלוא התוצאות והמידע הכספי של החברה ואת הביאורים להם, או התוכניות העסקיות של החברה, או את תיאור כלל פעילותה או גורמי הסיכון של החברה על כן, היא אינה באה במקום בדיקה עצמאית וייעוץ אישי בהתאם לנתונים המיוחדים לכל משקיע והיא גם אינה מתיימרת להקיף או להכיל את כל המידע העשוי להיות רלוונטי לצורך קבלת החלטת השקעה.

יודגש כי המצגת עשויה לכלול מידע שלא הוצג בדוחות ובדיווחי החברה בעבר (לרבות בתשקיף להנפקה) או הוצג באופן, איפיון, עריכה, עיבוד, או פילוח שונים מהאופן בו מידע זה מוצג במצגת.

החברה אינה אחראית לשלמות או דיוק המידע, והיא לא תישא באחריות לנזקים או להפסדים כלשהם העלולים להיגרם כתוצאה מהשימוש במידע. ככל שקיימת סתירה בין האמור במצגת זו לבין האמור בדיווחיה של החברה, יגבר האמור בדיווחי החברה.

מצגת זו כוללת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968 אשר כולל תחזיות, מטרות, הערכות, אומדנים ומידע אחר המתייחסים לאירועים או לעניינים עתידיים, שהתממשותם אינה ודאית ואינה בשליטת החברה. מידע צופה פני עתיד אינו מהווה עובדה מוכחת והוא מבוסס רק על הערכותיה הסובייקטיביות של החברה, אשר על אף שהחברה סבורה שהן סבירות, הרי שהן בלתי ודאיות מטבען העובדות והנתונים העיקריים ששימשו בסיס למידע זה הם עובדות ונתונים בנוגע למצב הנוכחי של החברה ושל עסקיה ועובדות ונתונים מאקרו כלכליים, והכל כפי שהם ידועים לחברה במועד הכנת מצגת זו. המידע הצופה פני עתיד הכלול במצגת זו מבוסס, נוסף על האינפורמציה הקיימת בחברה, על ציפיות והערכות נוכחיות של החברה לגבי התפתחויות עתידיות בחברה, ועל השתלבותן של ההתפתחויות כאמור אלה באלה. התממשותו או אי התממשותו של המידע הצופה פני עתיד תושפע, בין היתר, מגורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה, וכן מההתפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים החיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, אשר אינם ניתנים להערכה מראש ואשר אינם מצויים בשליטת החברה. כמו כן, נכון למועד מצגת זו, לא ניתן להעריך את מלוא השלכות התפרצות מחלת נגיף הקורונה (Covid19) על הכלכלה ועל תוצאות פעילותה של החברה.

לחברה אין כל ודאות כי ציפיותיה והערכותיה, לרבות בגין תכניותיה, אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות של החברה עלולות להיות שונות באופן מהותי מהתוצאות המוערכות או המשתמעות מהאמור לעיל, בין היתר, עקב שינוי בכל אחד מהגורמים דלעיל. כמו כן לחברה אין כל ודאות כי הנחות היסוד שלה המותנות בצדדים שלישיים תתממשנה. לפיכך, קוראי מצגת זו מוזהרים, כי תוצאותיה והישגיה בפועל של החברה בעתיד עלולים להיות שונים באופן מהותי מאלה שהוצגו במידע הצופה פני עתיד המוצג במצגת זו.

כמו כן, מובהר כי התחזיות וההערכות הצופות פני עתיד מתבססות על נתונים ומידע המצויים בידי החברה במועד עריכת המצגת והחברה אינה מתחייבת לעדכן או לשנות כל תחזית או הערכה כאמור על מנת שישקפו אירועים או נסיבות שיחולו לאחר מועד עריכת מצגת זו.



שוק התחבורה והלוגיסטיקה הבינלאומי

שווי שוק התחבורה והלוגיסטיקה

\$19.36 טריליון *

עד שנת 2024

\$ 32,700,000,000

הפסד כספי שנתי***

46,670,000,000

קילומטרים מדי שנה של נסיעות ריקות**

*<https://financesonline.com/transportation-industry-statistics/#link6>

**<https://www.envisionintelligence.com/industry-report/global-freight-logistics-market>

***<https://della.eu/price/local/> להערכת החברה, בהנחה שמרנית, לפי חישוב של 0.7 דולר לק"מ

פליטות מזהמות

GIGATON 37

של פליטות של פחמן דו חמצני בשנת *2018

1°C

התחממות - 2017

מעל הממוצע במאה העשרים***

הערכה של פליטות פחמן
דו חמצני עולמי

20%

מפליטות המזהמים העולמיות
הן מסקטור התחבורה*

כיום החברות משלמות באופן וולונטרי
רגולציה מתהווה** בעולם עתידה לשנות
זאת

העולם הולך לשינוי רגולטורי** אשר יחייב יכולת למדוד את היקף הפליטות
Trucknet מכתחת פיתרון ייחודי אשר יענה על הצורך

*<https://essd.copernicus.org/articles/11/1783/2019/>

המידע בדבר השינוי הרגולטורי מהווה מידע צופה פני עתיד המבוסס על פרסומים שונים. מידע זה אינו ודאי והתממשותו או אי התממשותו אינה בשליטת בחברה**

***The National Oceanic and Atmospheric Administration's annual State of the Climate: Global Climate Report

פתרון ייחודי

TruckNet מפתחת* פלטפורמה לניהול שרשרת האספקה מבוססת בינה מלאכותית (AI), בינה עסקית (BL) וכן למידת מכונה (ML) שתספק ללקוחות:

אופטימיזציה

התאמה חכמה בין חברות
אספקה על בסיס מידע
מהכלכלה השיתופית

תוצאות מוכחות

פיילוט משותף עם קבוצת רנו

שיפור היעילות והרווחיות ב-

+17%

בהתאם לתוצאות הניסוי עם רנו

* השלמת הפיתוח אינה וודאית וכפופה לסיכונים ואין וודאות כי ישולם

צמצום פליטות

חישוב פליטות "און ליין"
צמצום פליטות

ייעול

צמצום נסיעות ריקות
ע"י "התאמות חכמות"

חסכון בעלויות והגדלת
הרווח

הפחתת משימות
חוזרות/כ"א בזכות
האוטומציה

Bid

כרטיס ביקור

החברה הוקמה
בשנת 2016

הנהלה ותיקה
ומנוסה

אופטימיזציה של
תובלה יבשתית

באמצעות התאמה בין מקום
פנוי להובלה במשאית,
בין מטענים זמינים להובלה

בחברה 45
עובדים

הפרוסים על פני 3
משרדים בעולם

חנן פרידמן

שותפויות
והטמעות

החברה מקיימת שותפויות עם
עשרות גופים מובילים בעולם

בעלי מניות
עיקריים

הפניקס ק.גמל | אקסלנס ק.גאמ



EXCELLENCE
בית השקעות

הפניקס

MORE | קופות
גמל

CAPITAL
NATURE

נכון ל- 2020 נרשמו למערכת של החברה כ- 500,000 משאיות מחוברות וכ- 3,900 לקוחות

שותפיות והטמעות עם עשרות גופים מובילים בעולם



DSV

SAINT-GOBAIN

chronopost

BOLLORÉ

RENAULT

ROMEXPED

dpd

GRIDNET

LINK

EXPLORE

ישראל

Google Maps

PTV GROUP
the mind of movement

verizon
connect

TomTom

FRET

MOBILEYE

UETR
EUROPEAN
ROAD HAULERS
ASSOCIATION

IETA
INTERNATIONAL EMISSIONS
TRADING ASSOCIATION

COP25
CHILE
MADRID 2019

Crédit Mutuel

TRUCKNET / 7

מודל הכנסות*

2-5€

שירותי דיגיטציה ו-Bid

בעבור כל משלוח שישולם ע"י חברות
הלוגיסטיקה בתחילת ההתקשרות

5%

עמלה על כל עסקה מוצלחת
להפחתת נסיעות ריקות

זירת מסחר לנסיעות חוזרות

* מידע צופה פני עתיד

המודל הינו להמחשה בלבד ונשען על ההנחות הבאות: מספר נסיעות ללקוח, שיעור/עמלת Matching, מחיר ממוצע לנסיעה ועמלת שירותי דיגיטציה. אין ודאות שהמודל יתממש.



השוק העולמי צומח

על פי דוח של חברת מקינזי*, נמצא כי דיגיטציה יכולה לשפר עלויות וביצועים בחברות התחבורה והלוגיסטיקה בארבעה אזורים עיקריים:

1 ניהול דיגיטלי של האנשים

2 שימוש וטיוב במידע הקיים

3 אוטומציה והתייעלות התהליכים

4 חשיבה מחדש של כלל הקשרים העסקיים

*מחקר McKisey & Company משנת 2020

פיילוט עם קבוצת רנו תוצאות הפיילוט



חיסכון של 115,000 יורו בשבועיים!!!
או כ- 2.8 מיליון יורו במונחים שנתיים

מתוך 371 הצעות שנכנסו למערכת והחברה השתתפה בהם,
268 הצעות של טראקנט היו זולות יותר

התוצאות

תוצאות הניסוי ממחישות את יכולתה של הפלטפורמה לייעל ולחסוך עלויות הובלה לחברות לוגיסטיקה, בשל העובדה שפלטפורמת טראקנט מתאימה את הזמנות ההובלה לקבלני הובלות, בין היתר, על סמך קרבתם הגיאוגרפית למיקום המטען, מה שמאפשר להם להגיש הצעות מחיר זולות יותר וכך לחסוך בעלות ההובלה

פיילוט עם קבוצת רנו

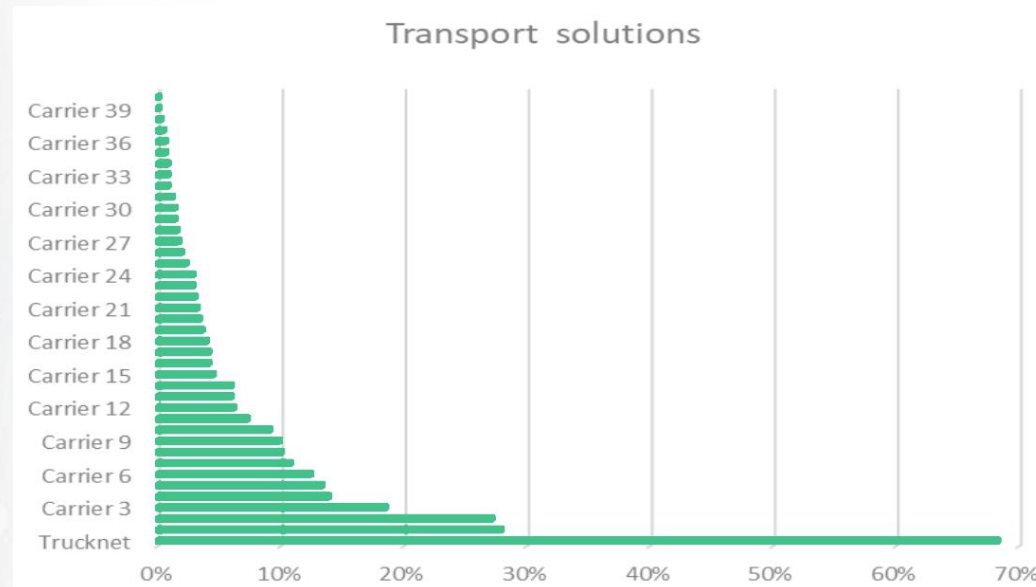
תוצאות הפיילוט



Carrier	No cotation	% of solution	Bid/OT
Trucknet	371	68%	2,3

268/371
17% > € 114.951
T/O > € 668.671

Transport



Positive axy's		
AXE	Gain	Transports
ES - FR	-23699	76
CZ - FR	-11097	13
TR - FR	-9930	4
FR - FR	-5883	22
TR - RO	-4912	11
BE - FR	-3626	5
FR - GB	-3541	3
HU - ES	-3515	5
ES - RO	-3270	4
FR - IT	-3148	7
DE - PT	-2855	2
PT - TR	-2792	3
DE - RO	-2497	5
AT - FR	-2495	2
HU - FR	-2437	3
FR - RO	-2429	24
SI - FR	-2262	6
RO - ES	-2145	5
DE - FR	-2121	3
IT - FR	-2000	2
CZ - ES	-1828	4
CZ - RO	-1595	3

Axy's to improve		
AXE	Gain	Transports
FR - PL	2501	10
SK - ES	918	1
FR - CZ	905	10
ES - PL	456	1
FR - SI	317	3
ES - TR	158	2
FR - HU	130	2
PT - RO	130	1
RO - SK	92	1
SI - CZ	75	8
RO - BG	72	3
GB - FR	65	3
SI - SK	56	1
FR - DE	48	4
SI - DE	30	1

הסכמים ופיילוטים באירופה

הסכמים חתומים

MOORHOUSE - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) –
3 אירו עבור כל נסיעה + 3% מכל שילוב (MATCH)

Moorhouse
an expleo company

רומניה

- factory Gobain

קבוצה של 8 מפעלי זכויות לייצור כוסות וצלחות
צפי הובלות שנתי (לא מחייב) – 37,390

SAINT-GOBAIN

הסכם ל-4 שנים. לאחר תקופת הניסיון ולמשך 18 חודשים – 0.5 אירו בגין כל נסיעה
לאחר מכן, 2 אירו בגין כל נסיעה

MoU



DSV-

החל מחודש יולי –
3 אירו עבור כל Bid*

DSV

Challenge Group

Challenge
Group

CHRONOPOST FRANCE - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) –
2 אירו עבור כל משאית.

chronopost

(AIR FRANCE) BOLLORE

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) –
2 אירו עבור כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

AIRFRANCE

CAYUGA – FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) –
3 אירו בגין כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

CAYUGA

ROMEXPED - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) –
2 אירו עבור כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

ROMEXPED GROUP
International Forwarders

מובהר כי אין באמור משום התחייבות עתידית של הלקוח כלפי החברה. בכלל ההתקשרויות לעיל מדובר בתקופות ניסיון ללא תשלום כאשר התעריפים המפורטים מייצגים את התעריפים שיחולו לאחר תקופת הניסיון ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות. *התמורה המפורטת אינה מעידה על ההכנסות הצפויות של החברה

הסכמים ופיילוטים בישראל

הסכמים חתומים

* ALL CARGO

חיבור עמילי המכס והמשלחים לשירות LAST MILE דיגיטלי והובלה יבשתית בתהליך אוטומטי

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) –

20 ש"ח בגין כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

הפרויקט בשילוב עמילי המכס בישראל תס"ק ים (קידום תהליכי סחר ממוחשבים בקהילת הים בישראל) בשילוב שירותי המכס בנמל

אינטגרציה עם תוכנות עמילי המכס המחזיקות ב- 90% מהשוק – יונפרייד ופוקוס

יצירת מרקטפלייס דיגיטלי לחיבור עמילי המכס והמשלחים לחברות ההובלה באופן אוטומטי

מהות ההסכם

דיגיטציה ויזאביליות

איתור קבלני משנה על בסיס מיקום



דואר ישראל*

תקופת הפיילוט – רבעון 4 2019 – רבעון 2 2021

תשלום עבור הפיילוט - 450,000 ₪

לאחר הפיילוט (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) – 50 ש"ח בגין כל הורדה של האפליקציה + 5% מכל שילוב (MATCH)

מהות הפיילוט

חיבור משאיות הדואר

דיגיטציה + ויזאביליות

חישוב המקום הריק במשאית

יצירת שילובים למילוי המקום הריק תמורת



מובהר כי אין באמור משום התחייבות עתידית של הלקוח כלפי החברה. בכלל ההתקשרויות לעיל מדובר בתקופות ניסיון ללא תשלום כאשר התעריפים המפורטים מייצגים את התעריפים שיחולו לאחר תקופת הניסיון ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות.

* התמורה המפורטת אינה מעידה על ההכנסות הצפויות של החברה

יום עבודה שגרתי של משאית בחברת לוגיסטיקה

כ-35%*

מהזמן שמשאית נוסעת ריקה המשמעות:

**אובדן הכנסה מהותית
פליטת גזים
חוסר יעילות
שחיקת הנהגים**

* Sources: American trucking research institute U.S. census bureau, interstate commerce commission, California vehicle inventory and use survey, annual financial reports of various asset based carriers. National private truck council, 2017

סטטיסטיקה עולמית משאיות הנוסעות ריקות

אירופה

27%

Empty Trucks

31 מיליון משאיות בשנת 2017

1,006 מיליארד דולר בשנת 2018
הכנסות בשוק הלוגיסטיקה האירופאי
27% מהתחבורה היבשתית

+17%

עליה בפליטות גזי חממה
בין השנים 2015 - 2030

ארה"ב

36%

Empty Trucks

31.7 מיליון משאיות בשנת 2017

947 מיליארד דולר בשנת 2018
הכנסות בשוק הלוגיסטיקה הצפון אמריקאי
57% מהתחבורה היבשתית

+20%

עליה בפליטות גזי חממה
בין השנים 2015 - 2030

אסיה - פסיפיק

40%

Empty Trucks

48.6 מיליון משאיות בשנת 2017

2,973 מיליארד דולר בשנת 2018
הכנסות בשוק הלוגיסטיקה האסיאתי
48% מהתחבורה היבשתית

+25%

עליה בפליטות גזי חממה
בין השנים 2015 - 2030

Source: OECD North America commercial vehicle fleet



המערכות הפנים אירגוניות הקיימות אינן מצליחות לספק פתרון לחוסר היעילות

**מקורות מידע רבים
שיטות עבודה מסורתיות
מכרזים, ברוקרים והסכמים
נדרשים מיילים ושיחות לסגירת עסקה**



All In One Solution

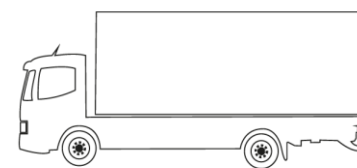
אוטומציה
חיבוריות
אופטימיזציה
ניתוח נתונים

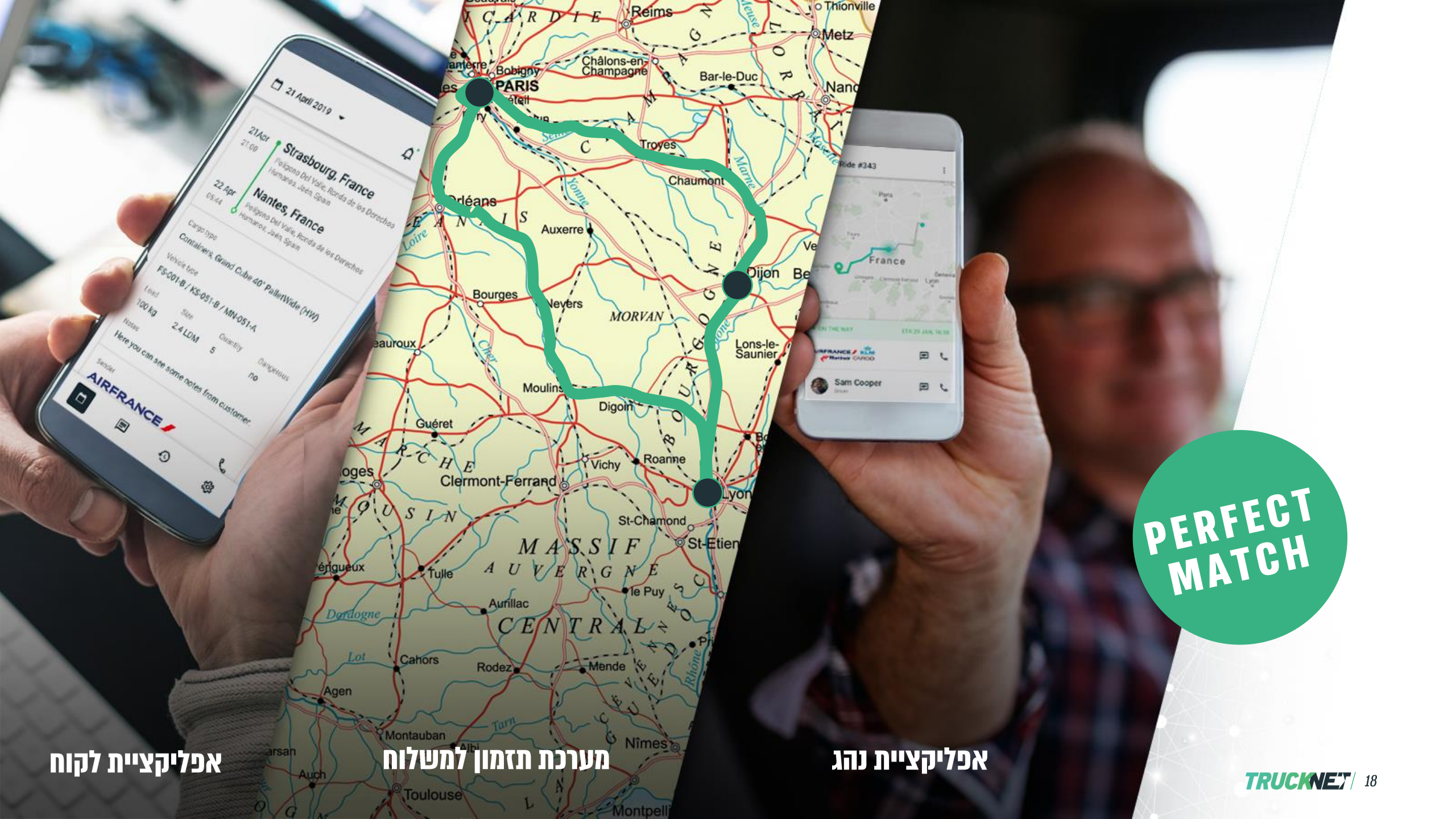
דיגיטציה
חישוב פליטות Online
AI BI & ML
נראות
מערכת מכרזים און-לין BID

ייעול שרשרת האספקה
(בדומה ל MOOVIT)
המספרת את התחבורה
(העירונית)

אלמנט חוכמת ההמונים
(בדומה ל- WAZE)

זירת מסחר
בינלאומית למטענים
ומשאיות קלה ומהירה
(בדומה ל- Booking)





PERFECT MATCH

אפליקציית לקוח

מערכת תזמון למשלוח

אפליקציית נהג

התאמה אוטומטית

דיגיטציה וקישוריות מלאה ושקיפות
לכל שרשרת האספקה ללקוח ולספק

WIN לקוחות

שיפור חווית הלקוח דרך
ממשק דיגיטלי
הפחתת עלות שירות
הלקוחות לכל אורך שרשרת
האספקה
דיגיטציה ללקוחות

WIN חברה

הפחתת כמות הקילומטרים
הריקים; וקנסות על פליטות
הגדלת רווחיות ויעילות
סחר ביחידות פליטת גזים - עתידי
מערכת תזמון משלוחים
מערכת תשלומים דיגיטלית
דיגיטציה

WIN קבלני משנה

הפחתת ק"מ ריקים
הפחתת קנסות על פליטות
הגדלת רווחיות ויעילות
סחר ביחידות פליטת גזים - עתידי
מערכת סידור עבודה
חיבור דיגיטלי לחברות הגדולות
מערכת תשלומים
דיגיטליזציה
התאמות על בסיס מיקום

מובילות טכנולוגית

Flock Freight	CONVOY	Full Truck Alliance	Uber Freight	TRUCKNET	מאפיין טכנולוגי
✓	X	X	✓ B2C	✓ B2B	אופטימיזציה בין חברות למטענים ע"ב מיקום
X	X	✓	X	✓	התאמה אוטומטית
	✓	✓	✓	✓	Free TMS
✓	✓	✓	✓	✓	שטר/תעודת מטען דיגיטלי
X	✓	X	X	✓	חישוב פליטת גזי חממה
X	X	X	X	✓	הצגת צפי פליטה גזי חממה לפי מסלול
-	-	✓	✓	✓	שימוש בניווט חכם
✓	X	X	X	✓	דיגיטציה -הנגשת כלל המידע לנהג וללקוח באמצעות אפליקציות ייעודיות
✓	✓	✓	✓	✓	פתרונות תשלום
					בפיתוח
					✓ מערכת פנימית לניהול מכרזים*
					✓ מערכת תומכת מנהל עבודה *ML,BI,AI
					✓ אינטגרציה לתזמון (אוניות, רכבות ומטוסים) חברות הובלה*
					✓ מערכת מכרזים און-ליין *BID

* התכונות הנ"ל מצויות בהליכי פיתוח. הליכי פיתוח, מעצם טבעם נתונים לסיכונים שונים והשלמתם אינה ודאית



חנן פרידמן מייסד נשיא ומנכ"ל

חנן פרידמן הקים את Trucknet Enterprise בשנת 2016 ויחד עם צוות טכנולוגיית המידע שלו פיתח את הפלטפורמה האוטומטית הייחודית של החברה באמצעות אלגוריתם חכם. הוא הוזמן להציג את פלטפורמת התחבורה החכמה של Trucknet בשתי ועידות שנתיות של UNFCCC בשנים האחרונות.

כמומחה סביבתי וחקלאי צבר חנן ניסיון תפעולי רב בתחום המזון והלוגיסטיקה השיווקית. **בתפקידו הקודם במשרד הביטחון הישראלי, כללה אחריותו קידום הפרטת תעשיית המזון ולוגיסטיקת המזון לצבא (צה"ל).** חנן שימש כמנהל פרויקטים להקמת תחנות כוח סולאריות רבות בדרום הארץ. הוא משתתף פעיל ביוזמת אפשרויות הדלק וניידות חכמה של לשכת ראש הממשלה.

חנן שירת כמפקד ביחידת הצנחנים בצה"ל. חבר בלשכת המהנדסים בישראל ומוכר בלשכה כמומחה ללוגיסטיקה וקיימות, (בין היחידים בישראל ובעולם) בנוסף לפעילותו המקצועית, הוא חבר בחבר הנאמנים "גדולים מהחיים", ארגון ציבורי ללא מטרות רווח המסייע למשפחות המתמודדות עם סרטן ילדים. חנן מרצה גם במסגרת "יוניסטרים" - עמותה המעצימה יזמות של בני נוער וצעירים בפריפריה.

שמשון ויזל/רן כהן צוות ניהול כספים

שמשון - שותף מייסד של משרד רואה חשבון ויזל את כורש, רואי חשבון; תואר ראשון, כלכלה עם התמחות בחשבונאות, אוניברסיטת בן גוריון

רן - שימש בעברו כמנהל הכספים של חברת ארקיע קווי תעופה וכן כסמנכ"ל כספים בקבוצת ריזון בע"מ. בנוסף, שימש כמנג'ר ב-EY תואר ראשון (בהצטיינות יתרה) במנהל עסקים בהתמחות בחשבונאות, המרכז הבינתחומי בהרצליה



לנה אלנר מנהלת פיתוח עסקי בחברה

מנהלת פיתוח עסקי וחדשנות בהאב אילת (חממת טארטאפים), עורכת דין עם התמחות בקיימות ואנרגיות מתחדשות. תואר ראשון, משפטים, המכללה האקדמית נתניה. תואר שני, מנהל עסקים עם התמחות ביזמות וקיימות, הקריה האקדמית אונו



רון חן CTO



מנהל טכנולוגי ראשי תואר ראשון, מתמטיקה ומדעי המחשב, האוניברסיטה הפתוחה. תואר שני, מתמטיקה, מכון ויצמן למדע. הנדסאי חשמל, אלקטרוניקה ומחשבים. לפני כן, מנהל טכנולוגיות ראשי, חברת Molten Image. מוביל אלגוריתם, חברת אינובסטה.

שי נהרי מנהל תפעול

יועץ משפטי, אליינמנט גרופ; מנהל מיסים, סרגון נטוורקס; מנג'ר, EY תואר ראשון, משפטים - המכללה למנהל. תואר שני במנהל עסקים - האוניברסיטה העברית



אורי אפלבוים סמנכ"ל התפעול בחברה (COO)

אורי היה סמנכ"ל הפרויקטים וטכנולוגיות במשרד התחבורה וראש מטה מנכ"לית המשרד. לפני כן עבד ארבע שנים במשרד האוצר. לאורי תואר ראשון במשפטים וכלכלה מאוניברסיטת תל אביב, ותואר שני במדיניות ציבורית מאוניברסיטת שיקאגו.

רוני כהן גינת מנהלת תחום קיימות בינלאומית

אחראית לקידום החברה בזירה הבינלאומית בתחום האקלים בכנסים מולטי-לטרליים ובמפגשים מקצועיים. בעברה שימשה כמרכזת בכירה בתחום שינוי אקלים, האגף לאיכות אוויר ושינוי אקלים. תואר ראשון מאוניברסיטת מרילנד, קולג' פארק, ארה"ב לימודים כלליים

Trucknet es el 'Tinder de los camiones' y pone en bandeja abaratar costes y reducir la contaminación en el sector logístico

Alba Asenjo 13 ene. 2020 8:17h.



Logistics Tech Outlook

US EUROPE APAC

HOME CXO INSIGHTS CIO VIEWPOINTS VENDORS

NEWS CONFERENCES NEWSLETTER WHITEPAPER

Logistics Tech Contactless Delivery Startups Robots Warehouse Automation 3PL Freight Management

Home » News

First earnings for Trucknet Enterprise Romania from the glass giant Saint Gobain

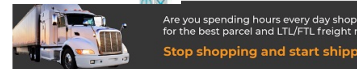
Logistics Tech Outlook | Monday, September 27, 2021

Tweet Share Facebook

Following use of the system gratis for 6 months, Saint-Gobain Romania continues to use the platform developed by Trucknet as a paying client

Saint-Gobain Romania, part of an international group of companies, has implemented Trucknet's system for smart "matchmaking" between available capacity and profitability for the transport companies.

Following successful implementation in Romania, the company is now implementing the system in other countries in Europe. According to estimates, the company expects to reach a significant number of countries in Europe.



< yahoo!

Trucknet joins the ITF Corporate Partnership Board

Thu, October 28, 2021, 3:00 PM · 5 min read

In this article:

EILAT, Israel, Oct. 28, 2021 /PRNewswire/ -- **Trucknet Enterprise** (TASE: TRAN), a digital platform for optimising the use of freight capacity and avoiding empty transport rides, has joined the Corporate Partnership Board of the International Transport Forum (ITF). Trucknet and the ITF will work together on transport decarbonisation, supply chain innovation and digitalisation.



TRUCKNET



TRUCKNET 23

Automatic Cross Company Freight Transportation Optimization

→ Improving efficiency and profitability of transport routes while reducing environmental impact



Hanan Friedman with French President Emmanuel Macron and French Science Minister Mounir Mahjoubi; Photo: Olivier Taieb ©

THE TIMES OF ISRAËL

La start-up TruckNet lance une filiale en France

Hanan Friedman, CEO de TruckNet, veut que son installation en France soit la 1ère phase d'une future internationalisation

Par TIMES OF ISRAËL STAFF

20 Juin 2017, 17:01 | 0



Plateformes mises en place par Trucknet (Crédit: capture d'écran site internet de Trucknet)

8 Partages

Dans le cadre du salon Vivatex a eu lieu un atelier de présentation des « opportunités du



"Ce numéro du Tête à tête Décideurs est consacré à une solution intelligente pour optimiser le transport de marchandises. L'éclairage de notre expert Hanan Friedman, CEO de Trucknet."

LOGI NEWS

LOGISTICS TRANSPORT BUSINESS NEW TENDENCIES DIRECTIVES GENERAL

Trucknet: this is how truck Tinder works

POSTED BY AGUSTO BALDI JANUARY 16, 2020 BUSINESS VIEWS 1200 SHARE



The vast majority of trucks, when they finish a route and until they start another, can move empty, emitting carbon dioxide and other polluting gases without a justifying objective.

As a consequence of this, and trying to solve these issues, **Trucknet** has been running for some time, an Israeli application created by the company of the same name, which aims to connect the needs of customers with drivers.

Hanan Friedman, its CEO and founder, describes it as "the Tinder of trucks", explaining that in the six countries in which it operates, it is managing to bring together people who need to transport packages, with those who take care of them.

רב הנסתר על הגלוי

נכסים בלתי מוחשיים*

- דאטה לוגיסטית מבוססת מיקום
- שיטות ייחודיות למונופוליזציה של הדאטה כולל שכלול של פרמטרים
- היכולת לשמור על גמישות ברגולציה משתנה**
- מערכת עתידית לסדרן עבודה רובוטי
- יכולת עתידית לסחר ביחידות פליטת גזי חממה (רגולציה עתידית**)
- בלוקצ'ין – תהליכים בפיתוח

TRUCKNET



DATA

Co2



*התכונות הנ"ל מצויות בהליכי פיתוח. הליכי פיתוח, מעצם טבעם נתונים לסיכונים שונים והשלמתם אינה ודאית
**המידע בדבר השינוי הרגולטורי מהווה מידע צופה פני עתיד המבוסס על פרסומים שונים. מידע זה אינו ודאי והתממשותו או אי התממשותו אינה בשליטת בחברה

Memorandum Of Understanding

(MoU)



Volkswagen



OMEGA ADVANCED TECHNOLOGIES LTD.



Shell South Africa

חיבורים בעולם הלוגיסטיקה

CHALLENGE GROUP

שיתוף פעולה עם חברת ק.א.ל -
קווי אויר למטען.

אספקת פתרון טכנולוגי לשלב
הראשון/אחרון של ההובלה אל ומשדה
התעופה.

הסכם עבודה

OMEGA - SHELL

פתרון זיהוי ותשלום מאובטח ב - RFID ומדבקה.
פתרון לתשלום וזיהוי בתדלוק, חניה, טעינה כבישי
אגרה, אגרות גודש, ניהול תנועה ועיר חכמה.
פטנט רשום ומוכר על ידי הבנק העולמי לסליקה
מאובטחת.

MoU

פולקסווגן LOGPAY

שותפות טכנולוגית עם החברה -
חניוני משאיות (כולל תכניות עתידיות
לתשתיות טעינה חשמלית).
פתרונות תקשורת.
פתרון תשלום למייל ראשון/אחרון
ברכבות.

MoU

לסיכום

**שוק יעד
גדול מאוד**
צומח כל שנה

**פלטפורמה
ייחודית**

500,000
משאיות מחוברות
למערכת החברה
(כ- 3,900 לקוחות)

הוכחת יכולת
פיילוט מוצלח
עם קבוצת רנו

התקשרויות
עם גופים מובילים
בארץ ובעולם

יתרון טכנולוגי
לעומת הפתרונות
הקיימים בשוק

בשורה התחתונה

**פתרון המבוסס על כלכלה שיתופית וניתוח מידע שהוא
המנוף להתייעלות ענף הלוגיסטיקה והתחבורה הבינלאומי**



TRUCKNET

THE PERFECT MATCH
Logistics and transportation

תודה!