



TRUCKNET

THE PERFECT MATCH
Logistics and transportation

הנפקה ראשונה לציבור
מצגת לשוק הון פברואר 2021

מידע צופה פני עתיד

המידע הכלול במצגת זו "המידע" וכל מידע אחר שיימסר במסגרת המצגת מוצג למטרת נוחות בלבד ואינו ממצה את מלוא הנתונים אודות טראקנט אנטרפרייז בע"מ ("החברה") ופעילויותיה, ואינו מחליף עיון בדוחותיה התקופתיים והמיידיים של החברה, כפי שידווחו לרשות ניירות ערך ולבורסה לניירות ערך בתל אביב בע"מ ("הבורסה"), לרבות התשקיף להנפקה.

מצגת זו אינה מהווה הצעה לרכישה או מכירה או הזמנה לקבלת הצעות לרכישת ניירות ערך והיא מיועדת למסירת מידע בלבד. הצעה כאמור תיעשה אך ורק בכפוף להוראות הדיון, לאחר קבלת ההיתרים הנדרשים לכך מרשות ניירות ערך והבורסה.

המידע המובא במצגת זו אינו מהווה בסיס לקבלת החלטת השקעה, ואינו מהווה המלצה או חוות דעת, וכן לא תחליף לשיקול דעת של משקיע פוטנציאלי מצגת זו איננה כוללת את מלוא התוצאות והמידע הכספי של החברה ואת הביאורים להם, או התוכניות העסקיות של החברה, או את תיאור כלל פעילותה או גורמי הסיכון של החברה על כן, היא אינה באה במקום בדיקה עצמאית וייעוץ אישי בהתאם לנתונים המיוחדים לכל משקיע והיא גם אינה מתיימרת להקיף או להכיל את כל המידע העשוי להיות רלוונטי לצורך קבלת החלטת השקעה.

יודגש כי המצגת עשויה לכלול מידע שלא הוצג בדוחות ובדיווחי החברה בעבר (לרבות בתשקיף להנפקה) או הוצג באופן, אפיון, עריכה, עיבוד, או פילוח שונים מהאופן בו מידע זה מוצג במצגת.

החברה אינה אחראית לשלמות או דיוק המידע, והיא לא תישא באחריות לנזקים או להפסדים כלשהם העלולים להיגרם כתוצאה מהשימוש במידע. ככל שקיימת סתירה בין האמור במצגת זו לבין האמור בדיווחיה של החברה, יגבר האמור בדיווחי החברה.

מצגת זו כוללת מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968 אשר כולל תחזיות, מטרות, הערכות, אומדנים ומידע אחר המתייחסים לאירועים או לעניינים עתידיים, שהתממשותם אינה ודאית ואינה בשליטת החברה. מידע צופה פני עתיד אינו מהווה עובדה מוכחת והוא מבוסס רק על הערכותיה הסובייקטיביות של החברה, אשר על אף שהחברה סבורה שהן סבירות, הרי שהן בלתי ודאיות מטבען העובדות והנתונים העיקריים ששימשו בסיס למידע זה הם עובדות ונתונים בנוגע למצב הנוכחי של החברה ושל עסקיה ועובדות ונתונים מאקרו כלכליים, והכל כפי שהם ידועים לחברה במועד הכנת מצגת זו. המידע הצופה פני עתיד הכלול במצגת זו מבוסס, נוסף על האינפורמציה הקיימת בחברה, על ציפיות והערכות נוכחיות של החברה לגבי התפתחויות עתידיות בחברה, ועל השתלבותן של ההתפתחויות כאמור אלה באלה. התממשותו או אי התממשותו של המידע הצופה פני עתיד תושפע, בין היתר, מגורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה, וכן מההתפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים החיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, אשר אינם ניתנים להערכה מראש ואשר אינם מצויים בשליטת החברה. כמו כן, נכון למועד מצגת זו, לא ניתן להעריך את מלוא השלכות התפרצות מחלת נגיף הקורונה (Covid19) על הכלכלה ועל תוצאות פעילותה של החברה.

לחברה אין כל ודאות כי ציפיותיה והערכותיה, לרבות בגין תכניותיה, אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות של החברה עלולות להיות שונות באופן מהותי מהתוצאות המוערכות או המשתמעות מהאמור לעיל, בין היתר, עקב שינוי בכל אחד מהגורמים דלעיל. כמו כן לחברה אין כל ודאות כי הנחות היסוד שלה המותנות בצדדים שלישיים תתממשנה. לפיכך, קוראי מצגת זו מוזהרים, כי תוצאותיה והשיגיה בפועל של החברה בעתיד עלולים להיות שונים באופן מהותי מאלה שהוצגו במידע הצופה פני עתיד המוצג במצגת זו.

כמו כן, מובהר כי התחזיות וההערכות הצופות פני עתיד מתבססות על נתונים ומידע המצויים בידי החברה במועד עריכת המצגת והחברה אינה מתחייבת לעדכן או לשנות כל תחזית או הערכה כאמור על מנת שישקפו אירועים או נסיבות שיחולו לאחר מועד עריכת מצגת זו.



שוק התחבורה והלוגיסטיקה הבינלאומי

שווי שוק התחבורה והלוגיסטיקה

*** \$19.36 טריליון**

עד שנת 2024

\$ 32,700,000,000

הפסד כספי שנתי***

46,670,000,000

קילומטרים מדי שנה של נסיעות ריקות**

*<https://financesonline.com/transportation-industry-statistics/#link6>

**<https://financesonline.com/transportation-industry-statistics/>

להערכת החברה, לפי חישוב של 0.7 דולר לק"מ***

פליטות מזהמות GIGATON 37

של פליטות של פחמן דו חמצני בשנת *2018

0.8°C

התחממות - 2017
מעל הממוצע במאה העשרים*

הערכה של פליטות פחמן
דו חמצני עולמי

20%

מפליטות המזהמים העולמיות
הן מסקטור התחבורה*

כיום החברות משלמות באופן וולונטרי
רגולציה מתהווה בעולם עתידה לשנות זאת

העולם הולך לשינוי רגולטורי אשר יחייב יכולת למדוד את היקף הפליטות
Trucknet מפתחת פיתרון ייחודי אשר יענה על הצורך

*The National Oceanic and Atmospheric Administration's annual State of the Climate: Global Climate Report
<https://www.theguardian.com/environment/2018/dec/05/brutal-news-global-carbon-emissions-jump-to-all-time-high-in-2018>
<https://essd.copernicus.org/articles/11/1783/2019/>



פתרון ייחודי

TruckNet מפתחת* פלטפורמה לניהול שרשרת האספקה מבוססת בינה מלאכותית (AI), בינה עסקית (BL) וכן למידת מכונה (ML) שתספק ללקוחות:

צמצום פליטות

חישוב פליטות "און ליין"
צמצום פליטות

ייעול

צמצום נסיעות ריקות
ע"י "התאמות חכמות"
חסכון בעלויות והגדלת
הרווח

אופטימיזציה

התאמה חכמה בין חברות
אספקה על בסיס מידע
מהכלכלה השיתופית

הפחתת משימות
חוזרות/כ"א בזכות
האוטומציה

תוצאות מוכחות

פיילוט משותף עם קבוצת רנו

שיפור היעילות והרווחיות ב-

+17%

בהתאם לתוצאות הניסוי עם רנו

* השלמת הפיתוח אינה ודאית וכפופה לסיכונים ואין ודאות כי ישולם

כרטיס ביקור

החברה הוקמה בשנת 2016

הנהלה ותיקה ומנוסה

אופטימיזציה של תובלה יבשתית

באמצעות התאמה בין מקום
פנוי להובלה במשאית,
בין מטענים זמינים להובלה

בחברה 33 עובדים

הפרוסים על פני 3
משרדים בעולם

שותפויות והטמעות

החברה מקיימת שותפויות עם
עשרות גופים מובילים בעולם

בעלי מניות עיקריים

הון הטבע
CAPITAL
NATURE

חנן פרידמן

נכון ל-2020 נרשמו למערכת של החברה כ- **500,000** משאיות מחוברות וכ- **3,900** לקוחות

שותפיות והטמעות עם עשרת גופים מובילים בעולם



ROMEXPED



הצוות

חנן פרידמן מייסד נשיא ומנכ"ל



חנן פרידמן הקים את Trucknet Enterprise בשנת 2016 ויחד עם צוות טכנולוגיית המידע שלו פיתח את הפלטפורמה האוטומטית הייחודית של החברה באמצעות אלגוריתם חכם. הוא הוזמן להציג את פלטפורמת התחבורה החכמה של Trucknet בשתי ועידות שנתיות של UNFCCC בשנים האחרונות.

כמומחה סביבתי וחקלאי צבר חנן ניסיון תפעולי רב בתחום המזון והלוגיסטיקה השיווקית. **בתפקידו הקודם במשרד הביטחון הישראלי, כללה אחריותו קידום הפרטת תעשיית המזון ולוגיסטיקת המזון לצבא (צה"ל).** חנן שימש כמנהל פרויקטים להקמת תחנות כוח סולאריות רבות בדרום הארץ. הוא משתתף פעיל ביוזמת אפשרויות הדלק וניידות חכמה של לשכת ראש הממשלה.

חנן שירת כמפקד ביחידת הצנחנים בצה"ל. חבר בלשכת המהנדסים בישראל ומוכר בלשכה כמומחה ללוגיסטיקה וקיימות, (בין היחידים בישראל ובעולם) בנוסף לפעילותו המקצועית, הוא חבר בחבר הנאמנים "גדולים מהחיים", ארגון ציבורי ללא מטרת רווח המסייע למשפחות המתמודדות עם סרטן ילדים. חנן מרצה גם במסגרת "יוניסטרים" - עמותה המעצימה יזמות של בני נוער וצעירים בפריפריה.

הצוות

שמטון ויזל מנהל כספים



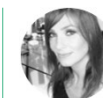
שותף מייסד של משרד רואה חשבון ויזל את כורש, רואי חשבון; סמנכ"ל כספים, בלייד ריינג'ר בע"מ. תואר ראשון, כלכלה עם התמחות בחשבונאות, אוניברסיטת בן גוריון

רוקן חן CTO



מנהל טכנולוגי ראשי תואר ראשון, מתמטיקה ומדעי המחשב, האוניברסיטה הפתוחה. תואר שני, מתמטיקה, מכון ויצמן למדע. הנדסאי חשמל, אלקטרוניקה ומחשבים. לפני כן, מנהל טכנולוגיות ראשי, חברת Molten Image. מוביל אלגוריתם, חברת אינובסטה.

לנה אלנר מנהלת פיתוח עסקי בחברה



מנהלת פיתוח עסקי וחדשנות בהאב אילת (חממת טארטאפים), עורכת דין עם התמחות בקיימות ואנרגיות מתחדשות. תואר ראשון, משפטים, המכללה האקדמית נתניה. תואר שני, מנהל עסקים עם התמחות ביזמות וקיימות, הקריה האקדמית אונו

שי נהרי מנהל תפעול



יועץ משפטי, אליימנט גרופ; מנהל מיסים, סרגון נטוורקס; מנכ"ר, EY תואר ראשון, משפטים - המכללה למנהל. תואר שני במנהל עסקים - האוניברסיטה העברית

רוני כהן גינת מנהלת תחום קיימות בינלאומית



אחראית לקידום החברה בזירה הבינלאומית בתחום האקלים בכנסים מולטי-לטרליים ובמפגשים מקצועיים. בעברה שימשה כמרכזת בכירה בתחום שינוי אקלים, האגף לאיכות אוויר ושינוי אקלים. תואר ראשון מאוניברסיטת מרילנד, קולג' פארק, ארה"ב לימודים כלליים

שוק התחבורה והלוגיסטיקה במגמת צמיחה עולמית ומחפש דרכים להתייעלות

Returned Goods

****30%**

גידול בהחזרות בתקופת הקורונה

שווי שוק
(התחבורה והלוגיסטיקה)

***19.36**

טריליון דולר עד 2024

ההזדמנות

צורך חזק לפיתוח והטמעת טכנולוגיות להגברת ההתייעלות ושיפור הרווחיות באמצעות בינה מלאכותית ML/ AI /BI

האתגר

מיקסום הרווחיות באמצעות התייעלות

[*https://www.envisionintelligence.com/industry-report/global-freight-logistics-market/](https://www.envisionintelligence.com/industry-report/global-freight-logistics-market/)

[**https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/process-and-operations/reverse-logistics-pov.pdf](https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/us/Documents/process-and-operations/reverse-logistics-pov.pdf)

השוק העולמי צומח

על פי דוח של חברת מקינזי*, נמצא כי דיגיטציה יכולה לשפר עלויות וביצועים בחברות התחבורה והלוגיסטיקה בארבעה אזורים עיקריים:

- 1 | ניהול דיגיטלי של האנשים
- 2 | שימוש וטיוב במידע הקיים
- 3 | אוטומציה והתייעלות התהליכים
- 4 | חשיבה מחדש של כלל הקשרים העסקיים

*מחקר McKisey & Company משנת 2020



יום עבודה שגרתי של משאית בחברת לוגיסטיקה

כ- *35%

מהזמן שמשאית נוסעת ריקה המשמעות:

אובדן הכנסה מהותית פליטת גזים חוסר יעילות שחיקת הנהגים

* Sources: American trucking research institute U.S. census bureau, interstate commerce commission, California vehicle inventory and use survey, annual financial reports of various asset based carriers. National private truck council, 2017

סטטיסטיקה עולמית משאיות הנוסעות ריקות

אירופה

27%

Empty Trucks

31 מיליון משאיות בשנת 2017

1,006 מיליארד דולר בשנת 2018
הכנסות בשוק הלוגיסטיקה האירופאי
27% מהתחבורה היבשתית

+17%

עליה בפליטות גזי חממה
בין השנים 2015 - 2030

ארה"ב

36%

Empty Trucks

31.7 מיליון משאיות בשנת 2017

947 מיליארד דולר בשנת 2018
הכנסות בשוק הלוגיסטיקה הצפון אמריקאי
57% מהתחבורה היבשתית

+20%

עליה בפליטות גזי חממה
בין השנים 2015 - 2030

אסיה - פסיפיק

40%

Empty Trucks

48.6 מיליון משאיות בשנת 2017

2,973 מיליארד דולר בשנת 2018
הכנסות בשוק הלוגיסטיקה האסיאתי
48% מהתחבורה היבשתית

+25%

עליה בפליטות גזי חממה
בין השנים 2015 - 2030

Source: OECD North America commercial vehicle fleet



המערכות הפנים אירגוניות הקיימות אינן מצליחות לספק פתרון לחוסר היעילות

מקורות מידע רבים
שיטות עבודה מסורתיות
מכרזים, ברוקרים והסכמים
נדרשים מיילים ושיחות לסגירת עסקה



All In One Solution

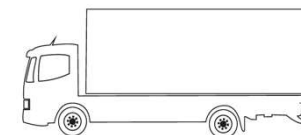
• אוטומציה
 • חיבוריות
 • אופטימיזציה
 • ניתוח נתונים

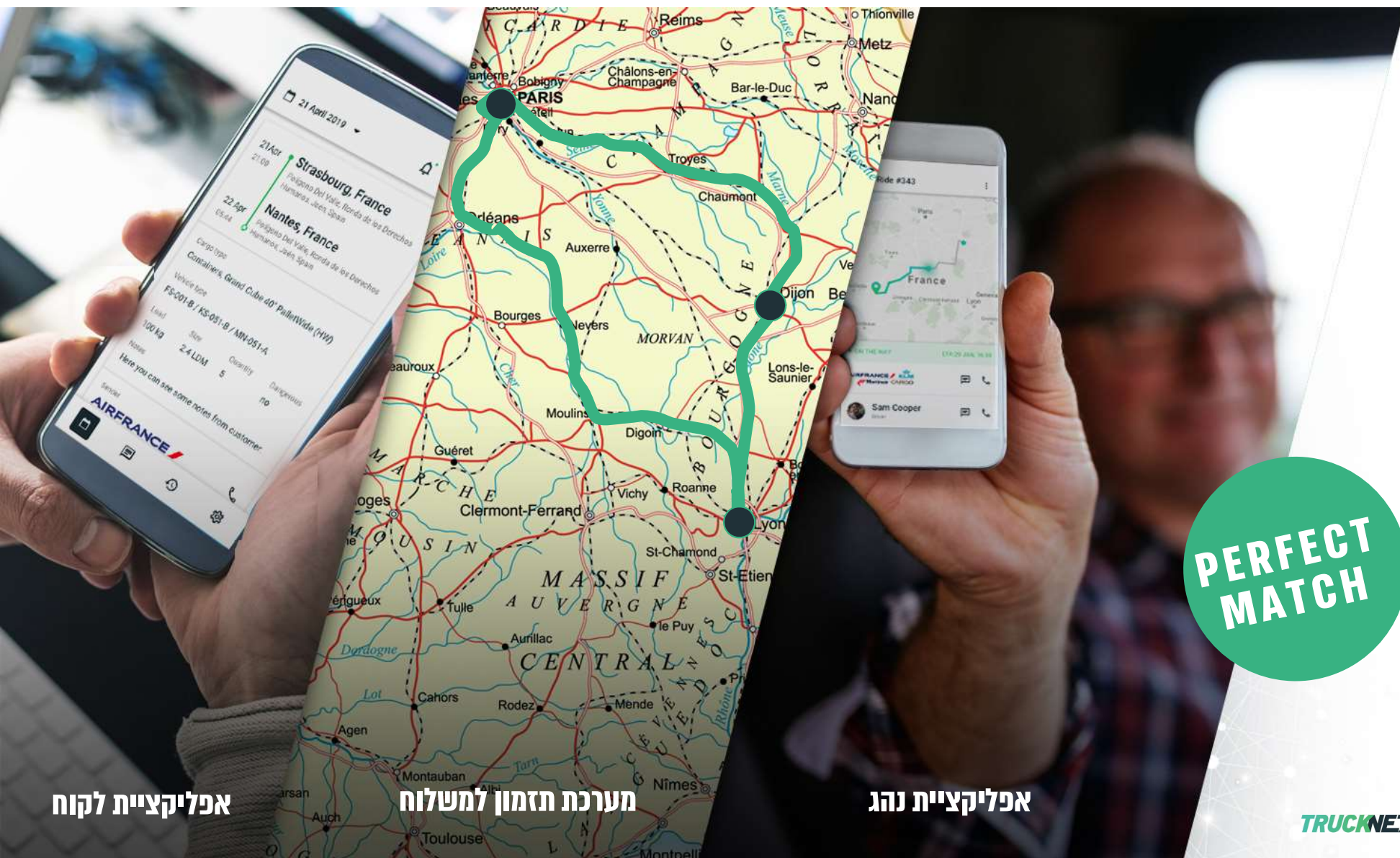
• דיגיטציה
 • חישוב פליטות Online
 • AI BI & ML
 • נראות
 • מערכת מכרזים און-ליין BID

ייעול שרשרת האספקה
 (בדומה ל MOOVIT)
 המשפרת את התחבורה
 (העירונית)

אלמנט חוכמת ההמונים
 (בדומה ל- WAZE)

זירת מסחר
 בינלאומית למטענים
 ומשאיות קלה ומהירה
 (בדומה ל- Booking)



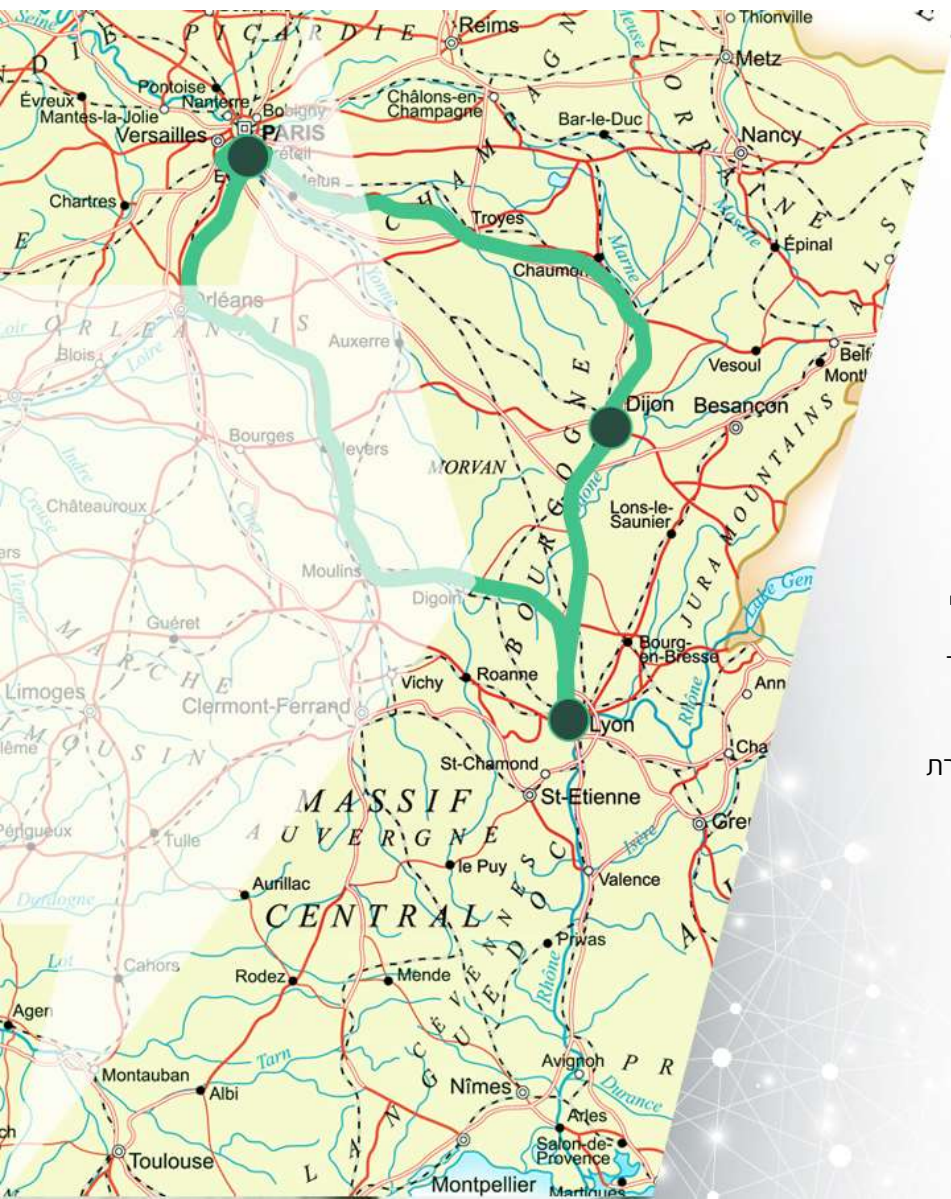


PERFECT MATCH

אפליקציית לקוח

מערכת תזמון למשלוח

אפליקציית נהג



התאמה אוטומטית

דיגיטציה וקישוריות מלאה ושקיפות
לכל שרשרת האספקה ללקוח ולספק

WIN לקוחות

שיפור חווית הלקוח דרך
ממשק דיגיטלי
הפחתת עלות שירות
הלקוחות לכל אורך שרשרת
האספקה
דיגיטציה ללקוחות

WIN חברה

הפחתת כמות הקילומטרים
הריקים; וקנסות על פליטות
הגדלת רווחיות ויעילות
סחר ביחידות פליטת גזים - עתידי
מערכת תזמון משלוחים
מערכת תשלומים דיגיטלית
דיגיטציה

WIN קבלני משנה

הפחתת ק"מ ריקים
הפחתת קנסות על פליטות
הגדלת רווחיות ויעילות
סחר ביחידות פליטת גזים - עתידי
מערכת סידור עבודה
חיבור דיגיטלי לחברות הגדולות
מערכת תשלומים
דיגיטליזציה
התאמות על בסיס מיקום

פילוט עם קבוצת רנו הוכחת יכולת



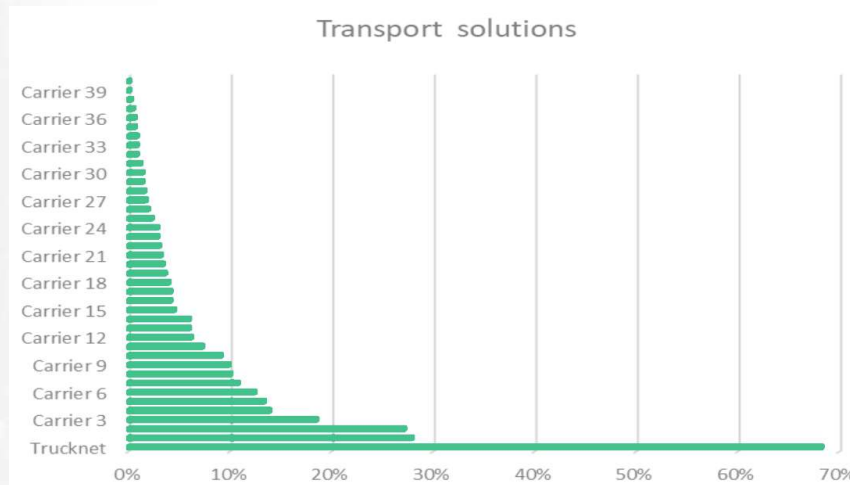
- במהלך חודש אוקטובר 2020, נערך פיילוט עם קבוצת רנו במהלכו בוצעה התחברות למערכת ה-BID שלהם (מערכת המבצעת מכרזים לכל הזמנת עבודה)
- טראקנט הגישה את הצעות המחיר למכרזים דרך קבלני המשנה הרשומים למערכת החברה
- במשך שבועיים איתרה מערכת טראקנט את הקבלנים ע"ב המיקום שלהם ביחס לבקשות של רנו כשהעיקרון המנחה הוא הוזלת השילוח על בסיס קרבת המשאית למטען

פילוט עם קבוצת רנו תוצאות הפילוט



Carrier	No cotation	% of solution	Bid/OT
Trucknet	371	68%	2,3

268/371
17% > € 114.951
T/O > € 668.671
 Transport



Positive axy's		
AXE	Gain	Transports
ES - FR	-23699	76
CZ - FR	-11097	13
TR - FR	-9930	4
FR - FR	-5883	22
TR - RO	-4912	11
BE - FR	-3626	5
FR - GB	-3541	3
HU - ES	-3515	5
ES - RO	-3270	4
FR - IT	-3148	7
DE - PT	-2855	2
PT - TR	-2792	3
DE - RO	-2497	5
AT - FR	-2495	2
HU - FR	-2437	3
FR - RO	-2429	24
SI - FR	-2262	6
RO - ES	-2145	5
DE - FR	-2121	3
IT - FR	-2000	2
CZ - ES	-1828	4
CZ - RO	-1595	3

Axy's to improve		
AXE	Gain	Transports
FR - PL	2501	10
SK - ES	918	1
FR - CZ	905	10
ES - PL	456	1
FR - SI	317	3
ES - TR	158	2
FR - HU	130	2
PT - RO	130	1
RO - SK	92	1
SI - CZ	75	8
RO - BG	72	3
GB - FR	65	3
SI - SK	56	1
FR - DE	48	4
SI - DE	30	1

פילוט עם קבוצת רנו תוצאות הפילוט



חיסכון של 115,000 יורו בשבועיים!!!
או כ- 2.8 מיליון יורו במונחים שנתיים

מתוך 371 הצעות שנכנסו למערכת והחברה השתתפה בהם,
268 הצעות של טראקנט היו זולות יותר

התוצאות

תוצאות הניסוי ממחישות את יכולתה של הפלטפורמה לייעל ולחסוך עלויות הובלה לחברות לוגיסטיקה, בשל העובדה שפלטפורמת טראקנט מתאימה את הזמנות ההובלה לקבלני הובלות, בין היתר, על סמך קרבתם הגיאוגרפית למיקום המטען, מה שמאפשר להם להגיש הצעות מחיר זולות יותר וכך לחסוך בעלות ההובלה

הסכמים ופיילוטים בישראל

הסכמים חתומים

ALL CARGO



חיבור עמילי המכס והמשלחים לשירות LAST MILE דיגיטלי והובלה יבשתית בתהליך אוטומטי

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) -
20 ש"ח בגין כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

הפרויקט בשילוב עמילי המכס בישראל תס"ק ים (קידום תהליכי סחר ממוחשבים בקהילת הים בישראל) בשילוב שירותי המכס בנמל

אינטגרציה עם תוכנות עמילי המכס המחזיקות ב- 90% מהשוק - יונפרייד ופוקוס

יצירת מרקטפלייס דיגיטלי לחיבור עמילי המכס והמשלחים לחברות ההובלה באופן אוטומטי

מהות ההסכם

דיגיטציה ויזאביליות
איתור קבלני משנה על בסיס מיקום

דואר ישראל



תקופת הפיילוט - רבעון 4 2019 - רבעון 2 2021

תשלום עבור הפיילוט - 450,000 ש"ח
לאחר הפיילוט (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) -
50 ש"ח בגין כל הורדה של האפליקציה + 5% מכל שילוב (MATCH)

מהות הפיילוט

חיבור משאיות הדואר
דיגיטציה + ויזאביליות
חישוב המקום הריק במשאית
יצירת שילובים למילוי המקום הריק תמורת

מובהר כי אין באמור משום התחייבות עתידית של הלקוח כלפי החברה.

בכלל ההתקשרויות לעיל מדובר בתקופת ניסיון ללא תשלום. כאשר התעריפים המפורטים מייצגים את התעריפים שיחולו לאחר תקופת הניסיון ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות.
אין בתמורה המפורטת בהסכמים להלן, כדי להעיד על הכנסות צפויות של החברה

הסכמים ופיילוטים באירופה

הסכמים חתומים

MOORHOUSE - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) - 3 אירו בגין כל נסיעה + 3% מכל שילוב (MATCH)

Moorhouse
an expleo company

factory Gobain

קבוצה של 8 מפעלי זכוכית לייצור כוסות וצלחות צפי הובלות שנתי (לא מחייב) - 37,390

SAINT-GOBAIN

הסכם ל-4 שנים. לאחר תקופת הניסיון ולמשך 18 חודשים - 0.5 אירו בגין כל נסיעה לאחר מכן, 2 אירו בגין כל נסיעה

CHRONOPOST FRANCE - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) - 2 אירו בכל יום עבודה בגין כל משאית

chronopost

(AIR FRANCE) BOLLORE

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) - 2 אירו בגין כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

AIRFRANCE

CAYUGA - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) - 3 אירו בגין כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

CAYUGA

ROMEXPED - FORWARDER

לאחר תקופת הניסיון (ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות) - 2 אירו בגין כל נסיעה + 5% מכל שילוב (MATCH)

ROMEXPED GROUP
International Forwarders

מובהר כי אין באמור משום התחייבות עתידית של הלקוח כלפי החברה. בכלל ההתקשרויות לעיל מדובר בתקופת ניסיון ללא תשלום. כאשר התעריפים המפורטים מייצגים את התעריפים שיחולו לאחר תקופת הניסיון ככל שהלקוח יחליט להמשיך בהתקשרות. **אין בתמורה המפורטת בהסכמים להלן, כדי להעיד על הכנסות צפויות של החברה**

מובילות טכנולוגית

FF Flock Freight	CONVOY	Full Truck Alliance	Uber Freight	TRUCKNET	מאפיין טכנולוגי
√	X	X	√ B2C	√ B2B	אופטימיזציה בין חברות למטענים ע"ב מיקום
X	X	√	X	√	התאמה אוטומטית
	√	√	√	√	Free TMS
√	√	√	√	√	שטר/תעודת מטען דיגיטלי
X	√	X	X	√	חישוב פליטת גזי חממה
X	X	X	X	√	הצגת צפי פליטה גזי חממה לפי מסלול
-	-	√	√	√	שימוש בניווט חכם
√	X	X	X	√	דיגיטציה-הנגשת כלל המידע לנהג וללקוח באמצעות אפליקציות ייעודיות
√	√	√	√	√	פתרונות תשלום
					בפיתוח
					√ מערכת פנימית לניהול מכרזים*
					√ מערכת תומכת מנהל עבודה *ML,BI,AI
					√ אינטגרציה לתזמון (אוניות, רכבות ומטוסים) חברות הובלה*
					√ מערכת מכרזים און-ליין *BID

* התכונות הנ"ל מצויות בהליכי פיתוח. הליכי פיתוח, מעצם טבעם נתונים לסיכונים שונים והשלמתם אינה ודאית



מודל הכנסות*

כ-2€

שירותי דיגיטציה

בעבור כל משלוח שישולם ע"י חברות
הלוגיסטיקה בתחילת ההתקשרות

כ-5%

עמלה על כל עסקה מוצלחת
להפחתת נסיעות ריקות

זירת מסחר לנסיעות חוזרות

* מידע צופה פני עתיד
המודל נועד להמחשה בלבד ונשען על ההנחות הבאות: מספר נסיעות ללקוח, שיעור/עמלת Matching, מחיר ממוצע לנסיעה ועמלת שירותי דיגיטציה. אין ודאות שהמודל יתממש ונכון למועד זה, אין לחברה הכנסות מהפלטפורמה.

BUSINESS INSIDER

Economía Tecnología Estrategia Política Más temas

Trucknet es el 'Tinder de los camiones' y pone en bandeja abaratar costes y reducir la contaminación en el sector logístico

Alba Asenjo 13 ene. 2020 8:17h.

Facebook Twitter LinkedIn Print RSS

Automatic Cross Company Freight Transportation Optimization

→ Improving efficiency and profitability of transport routes while reducing environmental impact



Hanan Friedman with French President Emmanuel Macron and French Science Minister Mounir Mahjoubi; Photo: Olivier Taieb ©

Trucknet כובשת את צרפת ומוכיחה אחרת

החברה פיתחה פלטפורמה לאופטימיזציה משלוחי משאיות המקשרת בין הנהגים ולקוחות, אליה מחוברות 400,000 משאיות בצרפת. מנכ"ל החברה, חנן פרידמן, סיפר ל"כלכליסט" על אפיקי פיתוח נוספים, כגון שדרוג מערכי תחבורה בערים חכמות

מאיר אוריבך 23.10.19 13:36

תגיות: Trucknet, חנן פרידמן, הייטק ישראל, הייטק באלות, נבב, אוטומציה, ערים חכמות, משאיות חכמות

אילת נתפסת כעיר של ביילי ונפשי לא אחת שמדוהה עם תעשיית הרייטינג הישראלית. אך חנן פרידמן, מייסד חברת טראקנט (Trucknet), קורא תיגר על ההתנהלות פרידמן. חושב העיר, הוליסט שהיא מקום אידיאלי לחברה שלו, שמנסה באופטימיזציה של משלוחים.

קרא עוד בכלכליסט:

- כיכרון הסייבר: למה ARM? למתן שכבים מאובטחים לחומם אינטנט הברכים
- חברת האוטובוסים, פשוטקס: ציבה 18.5 מיליון דולר
- שילום שכר: מנסה תרבר בברכות פיתוח לרייטינג הישראלית
- זו הפדמונית למהות חסיכון: מילי שילוח להחזיר להם את הכסף: (במאות פסגות)

לכל הרווחים הכי עדינים: המגדור לטוריס של הערוץ הטכנולוגי

המנצח שלה מחבר בין הנהגים ומשאיות וחברות עם ציי רכב, ובין חברות שמעוניינות לשלוח מטענים. החיבור נעשה אוטומטית, תוך התחשבות בתנועת המשאיות, המקום הפנימי בה ועוד. לטראקנט פעילות בולטת בצרפת, עם כ-400 אלף משאיות ואלפי חברות. להערכת פרידמן, בכל שבוע מתבצעות כ-5,000 עסקאות דרך המערכת של החברה.

LOGI NEWS

NOTICIAS SOBRE EL SECTOR DE LA LOGÍSTICA Y EL TRANSPORTE

LOGISTICS TRANSPORT BUSINESS NEW TENDENCIES DIRECTIVES GENERAL

Trucknet: this is how truck Tinder works

POSTED BY ANDRÉS BALDI | JANUARY 18, 2020 | BUSINESS | VIEWS 1253 | SHARE

The vast majority of trucks, when they finish a route and until they start another, can move empty, emitting carbon dioxide and other polluting gases without a justifying objective.

As a consequence of this, and trying to solve these issues, Trucknet has been running for some time, an Israeli application created by the company of the same name, which aims to connect the needs of customers with drivers.

Hanan Friedman, its CEO and founder, describes it as 'the Tinder of trucks', explaining that in the six countries in which it operates, it is managing to bring together people who need to transport packages, with those who take care of them.

THE TIMES OF ISRAËL

La start-up TruckNet lance une filiale en France

Hanan Fridman, CEO de TruckNet, veut que son installation en France soit la 1ere phase d'une future internationalisation

Par TIMES OF ISRAEL STAFF
20 Jun 2017, 17:01 | 0

Plateformes mises en place par Trucknet (Crédit: capture d'écran site internet de Trucknet)

8 Partages

Dans le cadre du salon Vivatech a eu lieu un atelier de présentation des « opportunités du

BFM BUSINESS

LE TÊTE À TÊTE DÉCIDEURS

TRUCKNET, UNE SOLUTION INTELLIGENTE POUR OPTIMISER LE TRANSPORT DE MARCHANDISES

Le 18/01/2019 à 10:00 | MAJ à 11:08

"Ce numéro du Tête à tête Décideurs est consacré à une solution intelligente pour optimiser le transport de marchandises. L'éclairage de notre expert Hanan Friedman, CEO de Trucknet."

לסיכום

**שוק יעד
גדול מאוד**
וצומח כל שנה

**פלטפורמה
ייחודית**

500,000
משאיות מחוברות
למערכת החברה
(כ-3,900 לקוחות)

הוכחת יכולת
פיילוט מוצלח
עם קבוצת רנו

התקשרויות
עם גופים מובילים
בארץ ובעולם

יתרון טכנולוגי
לעומת הפתרונות
הקיימים בשוק

בשורה התחתונה

**פתרון המבוסס על כלכלה שיתופית וניתוח מידע שהוא
המנוף להתייעלות ענף הלוגיסטיקה והתחבורה הבינלאומי**



TRUCKNET

THE PERFECT MATCH
Logistics and transportation

תודה!